

Accompagnement à la création et à la gestion d'une micro-entreprise (autoentrepreneur)

OBJECTIFS

A l'issue de la formation et de l'accompagnement, vous serez capable de :

- ✓ Obtenir l'immatriculation à la suite d'un accompagnement à la création d'une micro-entreprise
- ✓ Comprendre le fonctionnement d'une micro-entreprise (aspect juridique, fiscal et comptable)
- ✓ Rédiger les contrats de prestation de service, les devis et les factures
- ✓ Avoir les bons réflexes en cas de facture impayées.

PUBLIC CONCERNÉ

Tout public

PRÉ-REQUIS

Avoir le projet de devenir autoentrepreneur

DURÉE DE LA FORMATION ET MODALITÉS D'ORGANISATION

- Durée globale estimée : 4h
- Dont en présentiel : à définir
- Dont à distance : à définir
- Dates de la formation : A convenir
- Coût : 190 € HT (non soumis à la TVA) à distance

MODALITÉS D'ASSISTANCE PÉDAGOGIQUE

La formation est assurée par un(e) formateur(ice) expert dans le domaine au sein d'OKMA Formation.

MODALITÉS D'ASSISTANCE TECHNIQUE

A l'issue de la formation, un échange de 15 minutes (par mail ou par téléphone) pourra être convenue avec le/la formateur(ice) à la demande des participants, afin de répondre aux questions éventuelles.

TYPE D'ACTIVITÉS EFFECTUÉES ET LEUR DURÉE ESTIMÉE

4h de formation en visioconférence ou dans une salle à Paris.

MODALITÉS D'ÉVALUATION ET/OU DE CERTIFICATION

La nature : des quiz seront proposés après certains modules et à l'issue de la formation

La durée : 5 à 10 minutes par évaluation

MOYENS TECHNIQUES

Formation à distance : Plateforme de formation à distance : <https://explore.zoom.us/fr/products/meetings/>

ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Veuillez nous contacter afin d'évaluer les conditions et la mise en place des aménagements nécessaires à l'intégration de la formation.

Accompagnement à la création et à la gestion d'une micro-entreprise (autoentrepreneur)

PROGRAMME DE LA FORMATION A DISTANCE

Module 1 : Diagnostic et prérequis

1. Un concept/une idée ?
2. Etudier son marché
3. Définir sa stratégie marketing, commerciale et financière
4. Les questions à se poser (immatriculation, réglementation, valeurs de l'entreprise)
5. Création de sa marque
6. L'importance du mindset

Module 2 : Protection de son patrimoine personnel et familial

1. Les avantages et les inconvénients du statut pour le patrimoine de l'entrepreneur
2. Comment protéger son patrimoine personnel et celui de sa famille
3. Transmission de son entreprise à ses héritiers

👉 Quiz

Module 3 : Protection sociale et financière

1. Le chiffre d'affaires de l'entrepreneur individuel
2. La protection sociale de l'entrepreneur individuel
3. Le chômage et la retraite

👉 Quiz

Module 4 : La fiscalité et les charges

1. Le Régime de l'IR de l'entrepreneur individuel
2. Quand choisir le régime de l'impôt libératoire dans l'auto-entreprise ?

👉 Quiz

Module 5 Les obligations fiscales et administratives

1. Les aides à la création d'entreprise (ACRE, pôle emploi, etc...)
2. La préparation à son installation (tarifs, etc...)
3. Les mentions des documents contractuels et commerciaux (CGV, contrat, etc..)
4. La rédaction des factures et les mentions obligatoires
5. Le paiement des cotisations sociales et les charges déductibles
6. Le paiement de l'impôt sur le revenu

👉 **Evaluation finale**

Module 6 – Gestion des contrats (clients, fournisseurs, sous-traitants)

- Types de contrats courants
- Clauses essentielles à inclure
- Obligations réciproques des parties
- Assurances obligatoires et garanties
- Délais, livrables, pénalités
- Réglementation des marchés privés / publics

Module 7 – Résiliation & impayés

- Causes et procédures de résiliation d'un contrat
- Formalisme à respecter
- Lettrages, relances, injonctions de payer
- Modes de recouvrement amiable et judiciaire
- Gestion préventive des litiges

👉 Quiz final